

## UN(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E)



### QUI SOMMES NOUS ?

Nous sommes fabricants de panneaux isolants, de remplissage de menuiserie et de façade de types murs rideaux... Isosta est le spécialiste du collage multi-matériaux. Nous proposons une offre complète pour les marchés de l'Habitat, du Bâtiment et de l'Industrie au travers une gamme forte et des marques reconnues. Avec 3 sites de fabrication en France (Cholet, Brignais, Sens) ISOSTA, leader sur son marché, dispose d'un réseau de proximité au plus près de ses clients et d'une production 100% française au rayonnement international.

### DESCRIPTIF DU POSTE

Rattaché(e) au Directeur commercial Bâtiment, vous assurez la gestion et le développement d'un portefeuille de clients et de prospects sur les régions attribuées.

Pour cela, vous :

- Développez et assurez la promotion des ventes de notre gamme technique pour les façades légères.
- Prenez en charge un portefeuille de prospects stratégiques,
- Apportez une expertise technique et économique aux clients pour leur proposer les solutions les plus adaptées,
- Détectez de nouveaux marchés et opportunités d'affaires,
- Pilotez votre activité commerciale (Mix-produits / Mix-clients...),
- Assurez le suivi administratif des ventes dans le respect de notre politique commerciale,
- Êtes force de proposition pour le développement de notre Pôle Façades.

### PROFIL RECHERCHÉ

-Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale et possédez une expérience d'au moins 2 ans en B to B dans le secteur de l'industrie du bâtiment et, ou la gestion de chantiers,

-Vous êtes dynamique, rigoureux-se et disposer d'une réelle capacité d'écoute pour répondre aux besoins clients,

-Votre capacité à négocier et votre culture du résultat vous permettront d'atteindre les objectifs fixés en obtenant les meilleurs résultats possibles,

-Vous avez de l'appétence pour le travail en équipe êtes doté(e) d'un excellent relationnel

Plus d'infos et candidatures à transmettre à [rh@aramis-group.com](mailto:rh@aramis-group.com)