

TECHNICO-COMMERCIAL SÉDENTAIRE (H/F)



ISOSTA conçoit et fabrique **des produits sur-mesure pour les professionnels** de la construction et de la menuiserie extérieure : panneaux de façade de type murs rideaux (tertiaire, ERP, collectif...) et panneaux pour l'habitat (portes d'entrée, volets battants, toiture de véranda).

Avec un savoir-faire de plus de 50 ans sur nos métiers, un bureau d'études et un département R&D intégrés, des produits brevetés et certifiés, une production française, nous apportons à nos clients des solutions esthétiques, techniques, innovantes et durables.

La Société PSI recherche, pour assurer le développement de son rayonnement, **son/sa technico-commercial(e) sédentaire**.

La mission

En tant que **Commercial Sédentaire**, vous jouez un rôle clé dans la gestion et le développement de la relation client. Vous travaillez en étroite collaboration avec les commerciaux terrain pour assurer une démarche commerciale cohérente et efficace. Nous vous proposons les responsabilités suivantes :

- Travailler en binôme avec les commerciaux terrain pour suivre les opportunités et optimiser la satisfaction client
- Conseiller et orienter les clients dans leurs choix de produits
- Etablir des devis en fonction des besoins clients
- Assurer une coordination efficace sur les comptes clients
- Piloter, optimiser et suivre les relances clients post devis
- Suivre les indicateurs de performance (via CRM et ERP) et produire des rapports d'activité réguliers



Le profil

De formation commerciale BAC+2, vous bénéficiez d'une expérience d'au moins 3 ans en B to B idéalement sur un poste similaire ou dans la relation client.

Vous maîtrisez des outils bureautiques (Excel, Word, etc.) et des logiciels de gestion commerciale (ERP, CRM). Vous appréciez le travail en équipe et jouissez d'un excellent relationnel renforçant ainsi votre aptitude à collaborer de manière productive. Vous possédez une capacité exceptionnelle d'écoute ainsi qu'un esprit analytique pour cerner les besoins des clients.

Postulez dès maintenant et contribuez à notre succès collectif !



CDI



Dès que possible



Sens 89

rh@aramis-group.com